

Ref : ADVZSTGB2
Date de publication :
Activité : Courtage
Entité : Advize
Date de début : Dès que possible
Localisation : Boulogne-Billancourt
Type de contrat : Stage
Temps de travail : Temps plein

OFFRE DE STAGE

ADVIZE, START-UP RÉVOLUTIONNANT L'ÉPARGNE EN LIGNE, RECHERCHE UN STAGIAIRE COMMERCIAL POUR RENFORCER SON ACTIVITÉ DÈS QUE POSSIBLE.

Etudiant : rejoignez l'équipe d'Advize pour un stage de 4 à 6 mois et participez au développement commercial de la société.

L'entreprise

Advize est une solution innovante de souscription et de gestion des contrats d'assurance-vie en ligne à destination des particuliers. Créateur de la gestion copilotée, Advize a conçu le système exclusif Ma Sentinelle® qui permet à chaque épargnant de garder la maîtrise de son épargne sans être seul face aux marchés !

Lancé en juin 2012, Advize propose le contrat d'assurance-vie multisupports nouvelle génération Ma Sentinelle Vie conçu en exclusivité par E-Cie Vie, Groupe Generali. Une offre unique sur le marché qui enregistre des surperformances continues grâce au principe évident du bon conseil au bon moment et du véritable suivi inclus. Un process exécuté avec l'analyse de notre partenaire, le cabinet indépendant Morningstar Investment Consulting.

Advize a réussi à créer une association de compétence à forte valeur ajoutée pour ses clients qui lui permet de proposer un produit et un service déjà récompensés par 3 prix de la presse spécialisée.

Mission et évolution

En relation directe avec un associé et la Directrice Marketing, vous aurez pour mission d'aider au développement opérationnel de la stratégie commerciale de la société et d'apprendre le métier de la commercialisation des produits financiers.

Vous serez amené à identifier les opportunités de développement auprès de prospects et de clients, à participer à la veille concurrentielle, réaliser des campagnes de prospection téléphonique et mailing permettant la qualification et/ou la conversion des leads, participer à l'enrichissement des argumentaires commerciaux.

Par la suite, en fonction de vos résultats, vous pourrez être amené à vous positionner sur les stratégies commerciales à ajuster en fonction des segmentations définies puis à découvrir le métier de la gestion de patrimoine grâce au statut CIF.

Profil recherché

Vous êtes actuellement en parcours de formation Bac+2/3, type BTS/Licence Banque, assurance, commerce et gestion, NRC, MUC, vous avez des connaissances en vente et techniques commerciales.

Vous avez le sens de l'action, des qualités de dynamisme et de persévérance, des capacités d'assimilation et vous faites preuve d'un excellent relationnel et d'esprit d'équipe.

Pour réussir votre stage, vous devez impérativement posséder un tempérament commercial et une aisance effective au téléphone et à l'écrit.

Vous vous épanouissez dans un environnement flexible et innovant, vous avez la volonté de vous dépasser, vous aimez les challenges et l'innovation. FrenchTech et FinTech sont des termes qui font échos à vos objectifs de carrière.

Une expérience préalable dans le secteur de l'e-commerce, du courtage, de la vente de service ou au sein d'une unité commerciale terrain est un plus.

Rémunération

Vous bénéficierez :

D'une gratification de stage attrayante déterminée en fonction de votre profil,

De la prise en charge de 50% de vos titres de transport,

De la prise en charge de 100% de la valeur des tickets restaurants d'un montant de 10€.

Contact

Envoyez CV et lettre de motivation à l'adresse : rh@advize.fr

En précisant la référence : ADVZSTGB2

CONTACT

14 rue de la Ferme - 92100 Boulogne-Billancourt (France)

01 77 92 15 40 (prix d'un appel local)

www.advize.fr

